

参加申込規定

参加料 (消費税抜) 本事業開催最終日の消費税率を適用させていただきます。	
一般社団法人日本能率協会法人会員	89,000円 / 1名
会 員 外	99,000円 / 1名

(注)テキスト(資料)費・昼食費は含まれております。
 ・法人会員ご入会の有無につきましては、下記HPにてご確認ください。
<https://www.jma.or.jp/membership/>

参加定員 20名 (8名に満たない場合は延期する場合があります。)

参加申込方法

申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXをお送りいただくか、ホームページからお申込みください。開催間際のお申込みは、ご参加いただけない場合もございます。あらかじめ電話でご確認ください。
 電話ではご予約のみの承りとなります。その場合でも申込書は必ずお送りください。
 参加証・請求書は開催1か月前から発送を開始いたします。なお、1か月以内のお申込みの時は、申込書受領後1週間ほどで参加証・請求書を発送いたします。
 参加料は請求書に記載されております。「お支払い期限」までに指定の銀行口座へお振込みください。期限までにお支払いいただけないお客様については、ご参加いただけない場合がございますのでご注意ください。
 なお、支払い期限が過ぎてしまう場合は、請求書の「入金連絡票」にてお振込み日のご連絡をお願いいたします。
 (振込み手数料については貴社にてご確認ください)

キャンセル規定

参加者のご都合が悪い場合は、代理の方がご出席ください。代理の方もご都合がつかない場合は、下記の規定により、キャンセル料を申し受けますので、あらかじめご了承ください。
 開催7日前(開催初日を含まず起算)～前々日……………参加料の30%
 開催前日および当日……………参加料全額
 (万キャンセルの場合は必ずファックスでご連絡ください。)

参加日程の変更

参加日程の変更については1回のみ可能といたします。電話でご確認後所定のお手続きをお取りください。なお変更のお申し出の日付により上記キャンセル料を申し受けますのでご了承ください。変更は同一年度内(2015年4月から2016年3月まで)に限ります。

ご注意

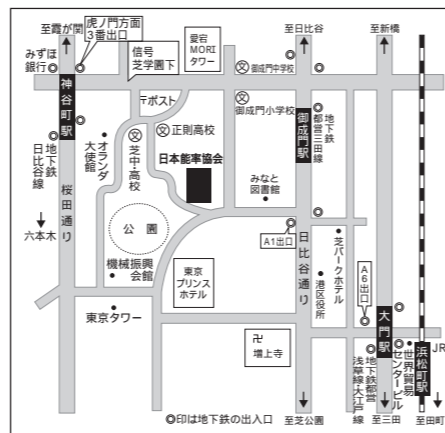
- ・お申込みをいただいた方にはセミナーインフォメーションをお送りすることがあります。
- ・講義の録音・撮影はご遠慮ください。
- ・テキストは会場でお渡しします。参加者以外の方にはテキストはおわけいたしません。
- ・同業他社からのご参加はお断りする場合があります。

法人会員入会のおすすめ

小会のセミナー・大会・シンポジウムの参加申込みには、「年間まとめ参加(1コース5名以上の正式申込)」「早期割引」「カフェテリア方式でのセミナー受講」など、セミナーをより有効にご利用いただくサービスがございます。
 これらのサービスは、小会法人会員にご入会いただくこととさらにお得になります。この機会に小会法人会員へのご入会を是非ご検討ください。

会場案内 日本能率協会・研修室 〒105-8522 東京都港区芝公園 3-1-22
 (注)置上に「JMA日本能率協会」の看板あり TEL03(3434)6271

- 地下鉄**
 日比谷線・「神谷町」駅
 ……3番出口より徒歩7分
 都営三田線・「御成門」駅
 ……A1出口より徒歩5分
 都営浅草線・大江戸線
 「大門」駅
 ……A6出口より徒歩12分
- JR線**・「浜松町」駅
 ……北口出口より徒歩15分
- タクシー**
 東京駅から約20分
 浜松町駅から約5分



プログラム内容のお問い合わせ先

一般社団法人日本能率協会 経営・人材センター
 TEL 03(3434)1955(直通)

免責事項

天災地変や伝染病の流行、研修会場・輸送等の機関のサービスの停止、官公庁の指示等の小会が管理できない事由により研修内容の一部変更および中止のために生じたお客様の損害については、小会ではその責任を負いかねますのでご了承ください。

個人情報のお取り扱いについて

一般社団法人日本能率協会では、個人情報の保護に努めております。詳細は小会の個人情報保護方針(<http://www.jma.or.jp/privacy/>)をご覧ください。なお、ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本催し物に関する確認・連絡およびJMA主催の関連催し物のご案内をお送りさせていただく際に使用させていただきます。



マーケティング発想による 企画・プレゼンテーション スキル習得セミナー

1日目	企画の源泉となる情報収集力を高める。 マーケティング発想による企画のフレームを理解する。
2日目	企画を支える発想力・表現力・仮説検証力を習得する。 提案先の理性と感性に訴え、共感を獲得するスキルを習得する。

VTR撮影による
クリニックあり

マーケティング発想とは

技術やノウハウを活かして開発した商品やサービスの販売促進に力を入れる発想がプロモーション発想。これに対して、顧客の課題や生活者のニーズなどに着目し、ニーズを満足させ、課題を解決する商品やサービスを開発して市場を創造する発想が**マーケティング発想**です。

会 期 <第27回> 2015年 8月 5日(水)~ 6日(木)
 <第28回> 2015年12月 3日(木)~ 4日(金)
 各回とも2日間 1日目 10:00~17:00 2日目 9:30~17:00

会 場 東京・港区・芝公園・日本能率協会 研修室

講 師 宮地 克昌 一般社団法人日本能率協会 専任講師(元 福山大学 客員教授)

ねらい

- ・社内外における、対人コミュニケーション能力を向上させる。
- ・課題を発見する力と、その課題を解決するアイデアを創出する能力を身につける。
- ・講義と具体的なテーマを設定した演習により、すぐに実践で生かせるスキルを習得する。

対 象

- ・新商品開発、新規事業、業務改善などの企画を社内(上層部や関係部署など)や社外でプレゼンテーションをする役割の方々
- ・「アイデアをうまく表現できない」「論理的に説明できない」「相手の感性に訴えることができない」「コンペに勝つ自信がない」などの課題を克服したいの方々
- ・技術職や研究職、事務職などから営業職へ異動され、セールス・プレゼンテーションのスキルを向上させたいの方々

参加証・請求書はこの方へお送りいたします。それ以外をご希望の場合は、【連絡希望事項欄】へご記入ください。

マーケティング発想による 企画・プレゼンテーションスキル習得セミナー				開催期日	
ふりがな	ふりがな	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	お申込先・空き状況等についてのお問い合わせ先 参加申込先 VG-B054・B055
会社名 (正式名称)	事業所名	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	
所在地	〒	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	JMA マネジメントスクール 一般社団法人日本能率協会 FAX: 03(3434)5505 TEL: 03(3434)6271(直) E-mail: seminar@jma.or.jp 〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22 (受付時間) 月~金曜日9:00~17:00 (ただし祝日を除く) URL http://school.jma.or.jp/ (セミナーの最新案内など各種情報をご紹介)
派遣責任者	ふりがな	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	
参加者	ふりがな	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	JMA マネジメントスクール 一般社団法人日本能率協会 FAX: 03(3434)5505 TEL: 03(3434)6271(直) E-mail: seminar@jma.or.jp 〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22 (受付時間) 月~金曜日9:00~17:00 (ただし祝日を除く) URL http://school.jma.or.jp/ (セミナーの最新案内など各種情報をご紹介)
参加者	ふりがな	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	
参加料	円× 名 合計 円	希望 <input type="checkbox"/> する <input type="checkbox"/> しない	第 <input type="text"/> 回	受付No.	お振込予定日
					月 日

参
加
申
込
書

